

Hier ist mehr  
für Sie drin.



#### Innovative Verpackungsideen

Die Peters Unternehmensgruppe bietet mit ihren acht Werken verpackungsrelevante Prozesse aus einer Hand. Von der Standardverpackung bis zur kundenspezifischen Speziallösung. Der Schwerpunkt unseres Geschäfts liegt auf der Produktion, Verarbeitung und Konfektionierung von klassischen Verkaufs- und Transportverpackungen aus Wellpappe und dem Handel mit Verpackungsbedarf und -zubehör. Außerdem entsorgen und verwerten wir Rohstoffe.

1956 in Bergisch Gladbach gegründet blickt Bandis+Knopp auf langjährige Erfahrung in der Herstellung und Verarbeitung von Wellpappe zurück. Von der klassischen Transportverpackung bis hin zur komplexen mehrfarbig bedruckten Stanzverpackung erfüllen wir effizient alle Kundenwünsche. Unser Erfolgskonzept basiert auf modernster Technik, qualifizierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, individueller Beratung, flexibler Kundenorientierung und einem soliden, disziplinierten Qualitätsmanagement.

**(Industrie-)Kaufmann/-frau, Techniker/in o. Ä. als**

## Regionaler Key Account Manager m/w/d

**Vertriebsgebiet: NRW, insbesondere Wuppertal, Bergisch Gladbach, Leverkusen, Solingen, Remscheid, Hagen, Kreis Mettmann, Ruhrgebiet, Köln, Bonn**

#### Ihre Aufgaben

Sie betreuen eigenverantwortlich unsere Industriekunden in Ihrem Verkaufsgebiet, akquirieren Neukunden und verkaufen unsere Produkte proaktiv. Bereits bestehende Kundenbeziehungen bauen Sie weiter aus und identifizieren weitere Potenziale. Dazu haben Sie die aktuellen Marktentwicklungen und -trends immer im Blick. In Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst bearbeiten Sie Kundenanfragen. Da Sie die Anforderungen unserer Kunden am besten kennen, bringen Sie Ihre Ideen in die Entwicklung kundenindividueller Verpackungen gezielt mit ein.

#### Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb eines Verpackungsherstellers
- Hohe Affinität zu Verpackungsmaterialien
- Kommunikations-, Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Eigenverantwortliche, ergebnisorientierte und methodisch-analytische Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Reisebereitschaft in Ihrem Verkaufsgebiet

#### Ihre Vorteile

Als Familienunternehmen sind uns Werte wie Nachhaltigkeit, Langfristigkeit, Eigenständigkeit sowie Ehrlichkeit und Vertrauen wichtig. Die Arbeit bei uns und in unseren Tochterunternehmen zeichnet sich durch kurze und schnelle Entscheidungswege, Zusammenhalt und gegenseitigen Respekt aus. Aber natürlich bieten wir Ihnen auch viele ganz konkrete Vorteile:

- 30 Tage Urlaub
- Intensive Einarbeitung
- Leistungsorientiertes Einkommen
- Neutraler Firmenwagen
- Hohe Eigenverantwortung
- Gute Sozialleistungen
- Und vieles mehr

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail oder Post. Und wenn Sie vorab Fragen haben, rufen Sie uns einfach an.

#### **Bandis+Knopp GmbH & Co. KG Wellpappenfabrik**

Jürgen Nell | Verkaufsleitung

Frankenforster Str. 17-19 | 51427 Bergisch Gladbach | Tel. 02204 4030

[bewerbung@bandis.de](mailto:bewerbung@bandis.de)

[www.bandis.de](http://www.bandis.de)